

# 戦略経営者登場

—ベルーフ代表取締役社長

## 香月 広

Katsuji Hiroshi

### オモテナシの考え方を広め 日本の人才不足解消に貢献

ドイツ語で「天職」を意味する日本企業の躍進がとまらない。売上高は創業以来、右肩上がり。  
第21期となる2017年9月期は96億円を見込む。香月広社長が近年注力しているのは、  
海外事業部におけるビジネス展開。外国人材と企業をつなぐ橋渡し役として、存在感は高まる一方だ。

2017年7月15日、香月広社長の姿はインドネシア・ジャカルタにあった。現地に本拠を置く法人との業務提携印式にのぞむためだ。調印した覚書の中身は、技能実習生送り出し機関の提携先として、ベルーフが営業を開始するというもの。現地で教育、訓練を受けた人材を日本企業に今後紹介していく。

日本への出発を控えた技能実習生

は、インドネシアで計800時間の講習を約5ヵ月間受講。カリキュラムは日本語および文化の学習、5S指導、体力チェックなど多岐にわたり。日本では、すでに75職種780人が実習中である。「インドネシアは平均年齢28歳と若く、人口世界第4位の経済発展が期待できる市場。やる気あふれる優秀な人材を企業にどんどん紹介していきたい」と香月社長は意気込む。

念頭にあるのは折からの日本の労働力不足だ。「震災からの復興、東京五輪関連の需要から慢性的な人手不足が続いています。特に深刻なのが、流通小売が成り立たなくなっています」。

東京都内にオープンするコンビニエンスストアでは、店長以外は全員外国人というお店も珍しくあります。外見上、日本人の如きは珍しくありません」

#### スクール事業で囲い込む

ベルーフでは長年、デパートの食品フロアや食品スーパーの運営受託をなりわいとしてきた。青森から福岡までその数は170カ所。フロアの集中レジの運用にとどまらず、個人商店や24時間営業店舗での案件も受託するなど、業務の幅は広がっている。さらにコンビニエンスストア、フィットネスクラブ、飲食店など5



「オモテナシスクール」を商標登録した



株式会社ベルーフ  
設立 1997年4月  
所在地 東京都品川区東五反田5  
売上高 4.96億円  
従業員数 4,200名  
URL <http://www.brf.co.jp/>

業態41店舗の直営店を運営しており、人材教育の場として活用している点が目を引く。

「多くのOJTを行える現場があるのがうちの強み。スーパーでは、お客様さまが端末で商品のバーコード

を読み取り、料金を精算するセルフレジや、店員が商品をチェックしお客さま自身が機械で会計を行うセミセルフレジが増えているのは確かです。とはいえ操作に戸惑う人も少なからずいます。一方、コンビニエンスストアでは予約したチケットを受け取ったり、配達物を預けられたりとサービスの幅が広がっています。人が担当する業務は専門なくならないでしょう」

JR五反田駅にほど近いベルーフ本社には、他とおもむきを異にする会議室がある。部屋の一角にストーパーの教室だ。日本語能力検定レジなどが設置されている。海外留学生を対象とした「オモテナシスクール」を保有するなど日本語に堪能な社員が講師を務め、授客方法やビジネスマナーを講義する。受講生

#### オモテナシ スクール

Hospitality School

(Business Manner · Japanese Language · Japan Culture)



##### ◎プロフィール

かつき ひろし  
1955年生まれ。大学卒業後、ローザに入社。横浜支店長、営業本部長などを歴任後、96年に退社。97年ベルーフを創業、代表取締役社長に就任。

photo: 斎木富男

# 戦略経営者登場

の中にはいつたん仕事に就いたもの、日本語によるコミュニケーションや慣習の違いになじめず、やむなく職場を去ることになった留学生も少なくない。

「日本語では近くにある物を『これ』と呼び、同じ物でも離れた場所にいると『あれ』と変化するなど、特有のむずかしさがあります。また生活習慣では通勤で利用する電車が止まってしまうと、別のルートで職場に向かうという発想がない。母国の鉄道網が日本ほど発展していないためです」(香月社長)

ベトナム・ハノイにも日本語学校を運営する現地法人を設立。日本およびベトナムで学んだ生徒は10万国、のべ2600名をこえた。オモテナシスタイルの修了生には働き先を紹介する。ホテルの客室清掃業務もそのひとつ。政府は訪日観光客年間4000万人を目標に掲げているが、都市部のホテルを中心に部屋数はすでに逼迫気味。清掃スタッフを十分に確保できることも一因となっているといつ。

もともと絵が好きで、大学では芸術学科でデザインを学んだ香月社長。卒業後、マネキンや店舗デザインを



其の土  
今治城

(撮影・萩原さちこ)

大な水堀が立ちはだかる城だ。水堀の水面が波打っているのは、瀬戸内海から海水を引き入れているため。今治城は瀬戸内海を取り込んだ水城（海城）なのだ。

天守最上階から見下せば、城は、瀬戸内海との一体化がよくわかる。眼下まで瀬戸内海が迫り、來

幅50～70メートルにも及ぶ広島海峽大橋ものぞめる。

水堀は城の中心部を取り囲む内堀、その外側に中堀、さらにその外側の外堀と三重に設けられ、中

堀の一部が舟入となつて外堀を通じて直接海へこぎ出せた。現存す

るのは内堀のみだが、今でも干満と瀬戸内海との一体化がよくわかる。眼下まで瀬戸内海が迫り、來

う工夫されている。

1602（慶長7）年に今治城を築いたのは、藤堂高虎だ。九州と関西を結ぶ海上交通の要衝・来島海峡を監視するのが、築城にあたっての任務だった。

敵の侵入口が迫る海上に面した立

地は、常識で考えれば望ましくない。高虎はその欠点を逆手に取り、海を城の一部として取り込み、すぐさま出撃できる構造にした。町

づくりの名人であり、今治は瀬戸内海の海上権掌握にも成功して大いに発展した。

築城名人として名高い高虎は、江戸時代の城の標準型を開発したといえる人物だ。織田信長や豊臣秀吉が築いた“徹底的に戦う城”から、“無駄を省いた機能的な城”に転換。徳川家康に採用され、天下普請で全国に広まった。

関ヶ原合戦直後には家康から厚い信頼を得ていたようで、今治城の築城と時を同じくして、京を押さえる重要な拠点の膳所城（滋賀県大津市）を設計している。外様大名の高虎が任されるのは異例。技術力が評価されていた証しといえる。

高虎は、徳川幕府の主要な城づくりのほぼすべてに携わった。高

虎の考案した城はひたすら単純明快な構造だが、無駄を省きつも防衛力を低下させることなく、大兵力に抵抗できる合理的な攻撃と防御を実現した。

純度の高い機動的な城を規格化することで資材費や人件費を削減でき、工期も大幅に短縮できる。これが、同時に複数の築城を課せられた高虎が編み出した築城術の神髄なのだろう。

今治城は、日本初の層塔型天守が建てられた城でもある。層塔型重塔のように各階をタワーのよう建てる。これは望楼前に変わる新規格で、五重塔のようにならねばならない。これが、同時に複数の築城を課せられた高虎が編み出した築城術の神髄なのだろう。

現在の天守は層塔型ではなく望楼

の主とする企業に就職した。担当したのは販促営業だったが、ほどなくして頭角をあらわす。入社3年にしてつてしまふと、別のルートで職場に向かうという発想がない。母国の鉄道網が日本ほど発展していないためです」(香月社長)



同社で働く外国人社員

スクールの卒業生は2600名をこえる

「これまで運営してきた直営店の中には業績が一向向かず、撤退せざるを得なかつたところもあります。事業が計画どおりに進むのもうれしいですが、ピンチに陥つたときに社員と話し合いいろいろ絞り、危機を突破できたときには大きな達成感を得られます。困難を乗り越えた社員が成長するようろこびは、何ものにも代えがたいものです」

店舗運営と人材開発を手がけるブリード（教材協力・税理士法人ドリーム24 本誌・小林謙二）

「これまで運営してきた直営店の中には業績が一向向かず、撤退せざるを得なかつたところもあります。事業が計画どおりに進むのもうれしいですが、ピンチに陥つたときに社員と話し合いいろいろ絞り、危機を突破できたときには大きな達成感を得られます。困難を乗り越えた社員が成長するようろこびは、何ものにも代えがたいものです」

同社の経営理念は「はじめに人ありき」。ビジネスの基軸に「人」を置いていくことは、この先も変わらない。

「今期の大きな目標は利益率の向上です。海外事業が進展し、利益率が改善すれば株式公開も視野に入ります。海外の方が日本で就労するためのあらゆるお手伝いを行つていただきたいです」

（教材協力・税理士法人ドリーム24 本誌・小林謙二）

●今治城へのアクセス JR今治駅からせとうちバス「今治城前」下車



萩原さちこ（はぎわら・さちこ）



城郭ライター、著者。小学2年生で城の魅力に気づき、全国各地の城をめぐるのがライ自然而生まれる。メディア、イベントへの出演、講演、調査などをほか「城フェス」の执行委員長も務める。著書に『萩原さちこの大名の城を読む』（SB新書）、『図説 戦う城の科学』（SI新書）、『江戸城の全貌』（さくら文庫）など。公式サイト <http://46meg.com/>